

## **Stellenbeschreibung: Account Manager (m/w/d)**

CONTEMPLAS mit Sitz in Kempten im Allgäu, bietet weltweit hochtechnologische Lösungen zur Bewegungsanalyse im Sport- und Gesundheitssektor an. Als Teil der VICON Familie stehen Qualität und Kundenzufriedenheit für uns an erster Stelle.

Unsere innovativen und individuellen videogestützten Anwendungen sind sowohl im Spitzensport, in der Sportwissenschaft als auch in der Rehabilitation, der Orthopädie bis hin zum Schuhfachhandel zu finden und helfen unseren Kunden Ihre Qualität in der Arbeit mit Ihren Athleten und Patienten weiter zu optimieren.

Um unsere Position im Markt weiter zu stärken und auszubauen, suchen wir ab sofort eine(n) Account-Manager(in) in Vollzeit.

### **Das erwartet Dich:**

Als wichtiger Bestandteil des Vertriebsteams kommen folgende Aufgaben auf Dich zu:

- Vertrieb unserer Software-Produkte und Komplettsysteme im zugewiesenen Markt
- Ausbau bestehender und Aufbau neuer Kundenbeziehungen
- Beratungs- und Verkaufsgespräche mit Kaufinteressenten
- Verhandlung und Abschluss von Kauf- und Dienstleistungsverträgen
- After-Sales-Service zur Sicherstellung des Kundenerfolgs
- Erstellung relevanter Vertriebs- und Verkaufsdokumentationen sowie kundenspezifischer Angebote
- Teilnahme an Konferenzen und Messen im In- und Ausland
- Unterstützung und Motivation bestehender und neuer Vertriebspartner
- Regelmäßige Reports über Verkaufsergebnisse und Forecasts

### **Das bringst Du mit:**

- Kaufmännische Ausbildung mit Schwerpunkt Vertrieb oder abgeschlossenes Studium im Bereich Betriebswirtschaft, Wirtschaftsingenieurwesen, Sportwissenschaft oder vergleichbar
- Mindestens 3 Jahre Berufserfahrung im B2B-Vertrieb
- Kaufmännisches Verständnis und Marketing-Erfahrung
- Starke soziale Umgangsformen gegenüber Kollegen, Partnern, Interessenten und Kunden

- Begeisterung für den Verkauf erklärungsbedürftiger, technischer Systeme und Dienstleistungen
- Hervorragende Deutsch- und sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Ausgeprägte Kundenorientierung
- Hohes Maß an Verantwortungsbewusstsein, Selbstorganisation, Zuverlässigkeit und Planungsfähigkeit
- Reisebereitschaft

## **Das bietet Dir CONTEMPLAS:**

Du wirst Teil eines motivierten, dynamischen und von der Sache begeisterten Teams. Viele Mitarbeiter haben einen Hang zum Sport, der sich in der herrlichen Voralpenlandschaft hervorragend mit dem Beruf verbinden lässt. Hohe Lebensqualität, Zufriedenheit und Freundlichkeit wird man bei den Menschen dieser Region vorfinden.

- Attraktive, leistungsbezogene Vergütung
- Unbefristete Festanstellung
- Moderne und technisch hochwertige Ausstattung des Arbeitsplatzes
- Mobiltelefon auch zur privaten Nutzung
- Flexible Arbeitszeiten und Möglichkeit zur Arbeit aus dem Homeoffice, um Beruf und Familie in Einklang zu bringen
- Mitarbeitervorteile wie Corporate Benefits, Fahrradleasing über JobRad, uvm.
- Regelmäßige Firmenevents und Teilnahme an Veranstaltungen (z.B. Firmen-Beachvolleyball-Cup)
- Obst, Wasser, Tee und Kaffee stehen im Büro kostenfrei zur Verfügung
- Junges, dynamisches und motiviertes Team

Du bist genau der oder die Richtige?

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung unter Nennung Deiner Gehaltsvorstellung an [careers@contemplas.com](mailto:careers@contemplas.com) zu dieser abwechslungsreichen Aufgabe in einem dynamischen, innovativen Umfeld mit renommierten Kunden und marktführenden Produkten.

Dein Ansprechpartner bei Fragen ist Christoph Trautner ([trautner@contemplas.com](mailto:trautner@contemplas.com))